

Электронная газета 3/07

Интервью с Питером Кифером, вице-президентом головного подразделения компании Landis+Gyr по управлению электрической нагрузкой

Оптимизация – источник энергии будущего

Управление электрической нагрузкой не только повышает чистую прибыль путем оптимизации, оно также является ценным источником энергии, снижает потребность в создании новых мощностей. Питер Кифер (ПК) рассказывает о том, как развивается подразделение компании Landis+Gyr по управлению электрической нагрузкой в Европе и за ее пределами.

Питер Кифер, интеграция подразделения компании Landis+Gyr по управлению нагрузкой официально началась в начале июля этого года. Какие преимущества это слияние дает клиентам компаний Landis+Gyr и Enermet?

ПК: "В результате слияния создается единая компания, обладающая мощным сочетанием специальных знаний, опыта и широкого охвата рынка. Теперь наши клиенты смогут извлечь пользу от более широкого охвата местного рынка вне зависимости от их местоположения, поскольку наши комплексные знания в области управления нагрузкой обеспечивают им самые современные решения от центрального блока управления до переключателей нагрузки. У нас также имеется широкий набор решений в области управления нагрузкой с управлением пульсациями, а также огромный положительный опыт.

Какая деятельность осуществляется на европейском рынке?

ПК: Рынок управления нагрузкой в Европе достаточно стабилен. Однако некоторые рынки готовы к развертыванию систем АММ. АММ никогда полностью не заменит управление нагрузкой, но различные технологии будут объединяться. Если электростанция общего пользования работает с системой АММ с двунаправленной связью, то можно обращаться к каждому клиенту. Но означает ли это, что на электростанции общего пользования работает система управления нагрузкой? Вовсе нет! Скорость передачи сигнала и безопасность остаются под вопросом, т.к. для сброса нагрузки станции необходима немедленная реакция. Решением является старая добрая технология управления пульсациями.

Что происходит на международном рынке?

ПК: Важным сектором рынка являются США. Пик нагрузки приходится на жаркие летние дни из-за работы кондиционеров. Электростанции общего пользования не должны отключать эти нагрузки без отдельного разрешения клиента. Для нас это означает возможность поиска новых решений и развития инфраструктуры обратной связи с клиентами, а также отказа от отключений, наряду с другими факторами. В этом направлении мы видим потрясающие возможности и намерены работать в этом секторе рынка.

Каково значение системы управления нагрузкой для клиентов?

ПК: Управление спросом невероятно выгодно, и его значение для электростанции общего пользования ясно. Сброс нагрузки освобождает от необходимости инвестирования в инфраструктуру выработки, передачи и распределения электроэнергии. Инфраструктура должна проектироваться с учетом возможных пиковых нагрузок, продолжительность которых составляет лишь малую часть от времени обеспечения электроэнергией. Управление спросом часто называют "отрицательной энергией" или "заводами отрицательной энергии" или пятым топливом после угольных, атомных, газовых и гидроэлектростанций – и я думаю, что это верно. Это топливо будущего. Более того, при этом нет выбросов CO₂.

Расскажите, пожалуйста, о работе в новых секторах рынка?

ПК: Мы рассматриваем возможность дальнейшего развертывания радио систем в Восточной Европе. Также мы заинтересованы в Южной Африке. Эта страна переживает значительные изменения в связи проведением кубка мира по футболу в 2010 году. Хотя времени недостаточно, это очень интересный рынок с огромными возможностями.

И в заключение, расскажите о следующих этапах развития системы управления нагрузкой?

ПК: Мы внедрим следующее поколение блоков управления, включая системы динамического управления нагрузкой для радиосистем, которые будут включать в себя управление нагрузкой кондиционеров воздуха. В среднесрочной перспективе должны быть разработаны решения для управления нагрузкой кондиционеров воздуха, особенно для США и Австралии, а в связи с глобальным потеплением климата сектором рынка в будущем может также стать Южная Европа. Ключевым моментом является развитие динамичной системы 3D или прямой динамичной демократичной системы управления

нагрузкой. Это уникальная разработка Landis+Gyr, которая позволит нам не оставаться статичными, а немедленно реагировать на конкретную ситуацию и конкретную нагрузку. Это упреждающий подход, который для Landis+Gyr является дорогой в будущее.

Питер Кифер стал руководителем подразделения по управлению нагрузкой в январе 2007г. Он поступил в компанию Landis+Gyr в 2003 году на должность директора по продажам, затем, в августе 2006 года он был назначен генеральным директором компании Enermet AG. Он защитил степень магистра по электротехнике в Швейцарском государственном технологическом институте (ETH) в Цюрихе.

Компания Landis+Gyr открывает филиал в ОАЭ

Рост на растущем рынке

Компания Landis+Gyr расширяет услуги, открывая филиал в г. Абу-Даби в Объединенных Арабских Эмиратах (ОАЭ). Это позволит непосредственно удовлетворять потребности клиентов в Бахрейне, Кувейте, Омане, Катаре и ОАЭ.

Филиал будет предоставлять весь спектр продукции компании Landis+Gyr и решать технические и сбытовые вопросы в этом регионе. Поддержка в области снабжения и договоров с субподрядчиками будет осуществляться из штаб-квартиры компании Landis+Gyr в Швейцарии.

Среднесрочные цели

Этот регион является одним из самых быстрорастущих рынков в мире, и локальное присутствие компании Landis+Gyr в этом регионе крайне необходимо. Филиал откроется в ОАЭ в октябре текущего года, запуск состоится в январе 2008 года. Филиал располагается в центре города на улице Электра.

Имеется группа продавцов и технических специалистов для оптимизации поддержки клиентов и ведения повседневной деятельности.

Кто есть кто

Имад Барнье – исполнительный директор филиала в Абу-Даби. Швейцарец арабского происхождения, Барнье обладает восемнадцатилетним опытом работы в области управления промышленными предприятиями, в частности – в районе Персидского залива. Он получил степень MBA в Швейцарии. Барнье поступил в компанию Landis+Gyr

в 2004 года на должность коммерческого директора по странам Ближнего Востока и работал в штаб-квартире компании в Швейцарии до последнего назначения в Абу-Даби.

Награда компании Landis+Gyr в Греции за деятельность в области экспорта

Превосходство в экспорте

Торгово-промышленная палата Афин (ЕВЕА) наградила компанию Landis+Gyr за деятельность в области экспорта. Награда является признанием успехов компании Landis+Gyr в области экспорта и является доказательством ее вклада в дальнейшее развитие Греции.

Награды ЕВЕА подразделяются на десять категорий и вручаются в знак признания вклада компании в экономическое и социальное развитие Греции. Другие категории наград ЕВЕА вручаются за предпринимательство и социальную ответственность.

Награда за деятельность в области экспорта учитывает несколько составляющих успеха компании, в том числе – уровень экспорта, доля экспорта в общем объеме сбыта и продвижение новой продукции.

Значительное событие

На церемонии вручения наград, которая проходила в июне в концертном зале Афин, принимал участие Димитриос Аврамкос, исполнительный директор Landis+Gyr в Греции. В событии также принимали участие президент торгово-промышленной палаты Афин Константинос Михалос и министр экономики и финансов Греции Георг Алогоскоуфис.

Успех в условиях глобализации

Выступая на церемонии, Димитриос Аврамкос сказал: "Все сотрудники компании Landis+Gyr верят, что промышленность Греции способна устоять в условиях возрастающей глобализации и добиваться успехов в чрезвычайно конкурентном секторе передовых технологий. Тридцать пять лет работы и постоянного развития компании Landis+Gyr в Греции доказывают, что глобализация представляет для этой страны не угрозу, а наоборот, благоприятную возможность."

Основные показатели

Экспорт составляет 84 процента от общего объема сбыта компании Landis+Gyr в Греции.

Компания Landis+Gyr Enermet запускает AIM Dashboard

Использование AIM для инноваций

Компания Landis+Gyr Enermet представила инновационный инструмент, который называется AIM Dashboard. Он гарантирует быстрое и простое получение информации о продаже и потреблении ресурсов, предоставляя преимущества как потребителям, так и руководителям.

Графический интерфейс AIM Dashboard обеспечивает доступ к огромному объему показаний счетчиков, хранящемуся в базе данных Enermet AIM. Это удобное приложение на базе Интернет не требует предварительных знаний о базе данных AIM.

Название этого инструмента определяется дизайном: его внешний вид похож на приборную панель автомобиля. Информация отображается на экране компьютера в ясной и сжатой форме.

Преимущества для руководителей и потребителей

Пользователи AIM Dashboard – сотрудники центра обслуживания потребителей и руководители сетевой компании. Центры обслуживания потребителей могут быстро и просто во время одного телефонного разговора получать различную информацию, например, журналы перебоев в электроснабжении потребителей, или выполнять визуализацию и сравнение данных о потреблении. Можно даже запрашивать и считывать данные счетчика потребителя в интерактивном режиме.

Что говорит потребитель

Руководитель может использовать это приложение для получения последних отчетов о продаже энергетических продуктов, гарантируя тем самым, что потребители получают правильные продукты по правильным ценам.

Отчеты в приложении AIM Dashboard подразделяются на ежемесячные или ежегодные продажи по продуктам и в соответствии с числом потребителей для каждого продукта или его компонента. На основе этой информации можно создавать прогнозы сбыта и оптимизировать товарную номенклатуру.

Улучшенная эффективность

Приложение AIM Dashboard обеспечивает более высокую эффективность, так как улучшается распространение информации. В нем централизуются повседневные процедуры контроля счетчиков и передачи данных в центр обслуживания клиентов.

Можно также просматривать данные, сохраненные в базе данных AIM, с помощью готовых отчетов, а также получать информацию в виде таблиц и графиков, из которых можно экспортировать данные для использования в презентациях и сводках или для ответов на вопросы клиентов.

Компания Odense Energi продолжает развертывание АММ с помощью Landis+Gyr Enermet

Поставка "под ключ" для Дании

Датская энергетическая компания Odense Energi решила установить новые улучшенные счетчики для всех своих потребителей. Компания Landis+Gyr Enermet поставит соответствующую систему "под ключ".

Это сообщение поступило после того, как компания Landis+Gyr Enermet успешно завершила установку системы АММ на электростанции общего пользования. Компания решила распространить эту систему на всех клиентов к 2009 году с помощью компании Landis+Gyr Enermet. Этот проект является одним из крупнейших проектов в Дании и охватывает 72000 потребителей.

Что говорит потребитель

Исполнительный директор компании Бент Агерхольм говорит: "Поставка первых улучшенных счетчиков нашим клиентам оправдала наши надежды. Компания Landis+Gyr Enermet завершила проект очень профессионально. Наше сотрудничество было конструктивным, и мы надеемся на продолжение этого сотрудничества в будущем."

Компания Landis+Gyr предлагает новый курс для клиентов

Новый курс "Связь со счетчиками"

Компания Landis+Gyr предлагает новый курс "Связь со счетчиками". В программу этого двухдневного курса включено описание всех устройств связи компании Landis+Gyr, от классического телефонного модема до GPRS-соединения через Интернет, а также построение системы связи для большого количества счетчиков.

Курс включает в себя множество практических задач. Для обеспечения оптимального обучения число участников ограничено до шести человек в группе. Для прохождения

курса необходимо участие в курсе "ZxD – Основные понятия" или "ZxQ – Основные понятия".

Подробнее о курсе

В курсе представлены системы, которые можно расширить с помощью модулей связи, в частности счетчики, допускающие непосредственное встраивание устройств связи. Так как это относится к счетчикам ZxD300/400 и ZxQ, однодневный курс "ZxQ – связь" предлагается только по запросу.

Дополнительная информация

Курс на октябрь уже набран. Поэтому компания Landis+Gyr предлагает дополнительный курс с 25 по 26 октября 2007 г. на английском языке, который будет проводиться совместно с курсом ZxQ. Программу курса, расписание и документы для регистрации см. по адресу:

<http://www.landisgyr.de/de/pub/services/anwenderschulung.htm>

Адреса для связи: ernst.ineichen@landisgyr.com или michael.braeuer@landisgyr.com

Приходите к нам на выставку

Metering Europe

в выставочном комплексе Вены Reed Messe, со 2 по 4 октября 2007 года.

www.metering-europe.com